【創業計画書兼事前相談シート】

(作成日) 平成 **28** 年 **7** 月 **1** 日

氏 名 (フリガナ)	業種	創業予定時期	創業形態※
青森 一郎 (アオモリイチロウ)	中古自動車販売業	平成 28 月 10 月	個人・法人

〈創業の進捗状況〉※

- ①. 収支計画等の数値計画を作成している (2). 店舗の取得又は賃借に関する契約を締結している
- 3. 導入設備等に関する見積書を取得している 4. 商品・原材料等の発注又は仕入を行っている

〈創業を志した経緯〉

国内大手自動車ディーラーに勤務。その後、関連会社の中古車販売会社の店長職を任せられました。 当業界に長年従事してきた経験と、勤務先からの支援もあり仕入ルートも確保できます。また、国道 ○○線沿いに事務所用建物付きの土地が見つかったことで、創業する基盤が整備されたことから開業 する決意をいたしました。

〈事業の内容・特色〉

|地域柄自家用車は「一家に一台」ではなく「一人一台」の環境にあります。一世帯当たりの所得水準| を考慮すれば、普通自動車ではなく軽自動車に特化した品揃えにしたいと、長年務めたきた前職での |経験から考えております。

|特に前勤務先とのパイプを活かし、走行距離が短く、状態の良い軽自動車を取り揃えることが可能な |ことから同地域の同業者との差別化も図れるものと思われます。

加えて、6ヶ月~1年毎のメンテナンス等を「オプションパック」にした商品展開を実施し顧客の囲い 込みと客単価のアップを目指します。

〈資金使途・調達〉

資金使途

事務所内外装工事

(看板取付含む)

車両仕入4台

・空士=:20人

運転資金の内容 調 運転資金 (自己) 現金 (自己) 現金 (自己) 年 180千円×1名×35月 (自己) 家賃@200千円×35月

建 粒真玉	1, 000	- 000TM
		諸費用 = 220千円
合計	5. 000	

金額

Z. 000

2. 000

1 000

調達方法	金 額
(自己資金) 現金・預 全	1. 000
(自己資金)	
本件借入金	4, 000
(その他借入金) 調達先:親類	
(その他の資金) 調達先:	
合計	5. 000

(単位:千円)

〈損益計画〉

【創業時・1ケ月】 金額 項目 (1) 2. 550 売上高 売上原価 2.040 (仕入・製造原価等) 売上総利益 (3) 510 (1-2)4 人件費 60 ⑤ 地代家賃 80 20 (6) 光熱費 ⑦ 減価償却費 80

-月】	【創業1年目・12ク
金 額	項目
25 , 000	 売上高
20, 000	② 売上原価 (仕入・製造原価等)
5. 000	③ 売上総利益 (①-②)
1. 620	④ 人件費
960	⑤ 地代家賃
240	⑥ 光熱費
960	⑦ 減価償却費
240	⑧ 支払利息
150	⑨ その他
4. 170	10 販売管理費計 (④~⑨)
830	① 営業利益③-⑩

(単位:千円)

月】	【創業2年目・12ケ	【 倉
金 額	項目	
40. 800	① 売上高	1
32 , 640	② 売上原価 (仕入・製造原価等)	2
8, 160	③ 売上総利益 (①-②)	3
2. 520	④ 人件費	
960	⑤ 地代家賃	
240	⑥ 光熱費	
960	⑦ 減価償却費	
240	⑧ 支払利息	
500	9 その他	
5. 420	10 販売管理費計 (④~⑨)	10
2, 740	⑪ 営業利益③-⑩	(11)

〈損益計画に関する補足〉

【創業時・1ケ月】

⑧ 支払利息

その他

販売管理費計

 $((4)\sim(9))$ ① 営業利益③-①

(9)

・①売上高:中古自動車販売 750千円/台(平均単価)×3台/月=2,250千円

オプションパック販売 100千円/台×3台/月=300千円

・②売上原価:売上高の80%(前勤務先時代の原価率を参考に算出)

・④人件費:専従者(妻)60千円

・ 9 その他:広告宣伝費10千円+諸費用10千円

20

20

280

230

【創業1年目・12ケ月】

・ ①売上高:自動車販売 750千円/台(平均)×5台/月=2.250千円×12か月×約80%(ストレス)

オプションパック販売 100千円/台×5台/月=500千円×12か月×80%(売上ストレス)

・④人件費:6ヶ月目以降従業員1名追加採用

60千円(専従者)×12か月+150千円(従業員)×6ヶ月=1,620千円

・ 9 その他:広告宣伝費10千円×3回+諸経費10千円×12か月=150千円

【創業2年目・12ケ月】

・①売上高:自動車販売 750千円/台(平均)×5台/月=3,750千円×12か月×約80%(ストレス)

オプションパック販売 100千円/台×3台/月=300千円×12か月×80% (ストレス)

・4人件費:60千円(専従者)×12か月+150千円(従業員)×12か月=2.520千円

・ 9 その他:広告宣伝費10千円×3回+諸経費10千円×12か月=150千円

〈現在の借入金の状況〉

借入先	借入理由※	当初借入額	現在残高
○○銀行	①.住宅 2.車 3.教育 4.その他	23,000 千円	1,000 千円
	1.住宅 2.車 3.教育 4.その他	千円	千円
	1.住宅 2.車 3.教育 4.その他	千円	千円

- (※) 該当する項目に○を付けてください。
- ■各項目ともに可能な範囲で記入してください。
- ■本シートの作成前であっても各種相談(創業計画の策定支援・創業金相談等)は可能です。
- ■本シートの作成にあたりセルの結合等、必要に応じて加工してください。
- ■本シートのエクセル版は、当協会ホームページに掲載しております。